

Deseja ter controle do repasse de vendas da sua empresa para seus clientes?



Quer fazer a análise econômica do relacionamento que sua empresa mantém com o cliente?



A FERRAMENTA DE GESTÃO DE CLIENTES ESTRATÉGICOS KBASE FAZ PARA VOCÊ!

Essa é a solução que você precisa agregar à sua empresa para fazer a gestão dos seus principais clientes!



O QUE É ?

A GESTÃO DE CLIENTES ESTRATÉGICOS trabalha na administração de verbas dos seus principais clientes, com o objetivo de controlar descontos e bonificações, dando visões:

- ▶ Operacionais, táticas e estratégicas;
- ▶ Econômica frente ao relacionamento fornecedor/cliente;
- ▶ Carteira de clientes versus notas fiscais, considerando as bonificações contratuais.

O SISTEMA DE BONIFICAÇÃO TEM UMA ARQUITETURA SIMPLES E AMIGÁVEL!



SÃO 4 SUB-ROTINAS QUE FACILITAM O RELACIONAMENTO COM CLIENTES ESTRATÉGICOS:



CADASTROS INICIAIS



OPERAÇÕES DE RELACIONAMENTO



CONSULTAS E TRANSAÇÕES



RELATÓRIOS

FIDELIZE, CONQUISTE E RELACIONE-SE